

The logo for PodiPrint, featuring the word "PodiPrint" in a bold, black, sans-serif font. The letter "i" is stylized with a vertical bar that is split into three colored segments: red on top, blue in the middle, and yellow on the bottom.

PodiPrint

piensa on demand

**ENFRÉNTATE A LOS NUEVOS
RETOS DEL LIBRO**

**CONÉCTATE A LA ERA
ON DEMAND**





Cuando en el siglo XVII Miguel de Cervantes publicó *Don Quijote de la Mancha*, sentó las bases de la novela moderna. Vivió a la sombra de otros autores del Siglo de Oro, pero con un libro revolucionario que integraba aventura, humor, crítica o amor, se convertiría en uno de los grandes escritores universales. Con Cervantes, el mundo del libro evolucionó.

Evolucionar supone adaptarse a las transformaciones que experimenta la sociedad; apostar por el cambio y avanzar en una dirección diferente para encontrar una fórmula de éxito.

El mundo de hoy es muy distinto al de *El Quijote*, las ciudades viven bajo una actividad frenética, recorreremos distancias en un abrir y cerrar de ojos, cada vez importa menos el lugar donde estamos y más la capacidad para generar conexiones.

La forma de consumir libros está cambiando, los perfiles lectores ya no son los mismos y se ha modificado la forma en la que se compra y se lee. El desarrollo tecnológico pide una evolución al sector editorial que pasa por ofrecer más variedad a un consumidor más heterogéneo, en más lugares y en el menor tiempo posible.

La evolución que propone Podiprint es la de aplicar la tecnología para conectar a los nuevos públicos con librerías y editoriales. Lo hace ofreciendo más títulos disponibles, en más puntos de venta, minimizando la inversión y los plazos. Es una forma de impulsar y fomentar una actividad de siempre, la lectura, de una forma diferente y más eficaz.

Es toda una reformulación basada en la venta de libros bajo demanda, la nueva evolución del libro.

RETO 1



ACCESO AL MERCADO NACIONAL. EL 100% DE TU CATÁLOGO DISPONIBLE PARA MÁS DE 7.000 PUNTOS DE VENTA

Según datos de la industria un 25% de las peticiones que llegan a las librerías no pueden ser atendidas por la falta de disponibilidad de los libros. **Aceptamos el reto y lo afrontamos con cuatro soluciones únicas** para acercarte

al mayor número de puntos de venta en España y que nunca más, cuando un lector busque uno de tus libros, reciba la respuesta de “no lo tengo, está agotado”.



COMUNICACIÓN CON CEGAL

Podiprint es el primer caso de éxito en conectar un catálogo de distribución bajo demanda con CEGAL y sus librerías.

Bajo este acuerdo, las librerías reciben vía SINLI la comunicación de los títulos y su disponibilidad como libro bajo pedido.

CONEXIÓN DIRECTA CON LIBRERÍAS

Cada vez son más las librerías que reciben de manera directa los metadatos de los libros en distribución desde Podiprint, tanto para puntos de venta físicos como para las tiendas online, procurando obtener el mayor porcentaje de colocación y visibilidad de tus títulos.



amazon

fnac

agapea.com
Libros urgentes



CONEXIÓN CON PROVEEDORES DE SOFTWARE: TREVENQUE



Bajo este escenario, Trevenque, principal proveedor de software para librerías en España, integra el catálogo en distribución bajo demanda de Podiprint con su gestor para librerías físicas, Geslib, y su solución para la venta online, Weblib, facilitando tanto la accesibilidad como la visibilidad.



PROYECTO UNO A UNO CONEXIÓN ENTRE PODIPRINT, BIBLIOMANAGER, AZETA, ELKAR, ARNOIA, ASTURLIBROS Y LIBRANDA PARA LA DISTRIBUCIÓN GLOBAL

Podiprint
piensa on demand

 **bibliomanager**



 **azeta**  **ekar**  **Arnoia**
Distribución Nacional e Internacional de libros

 **Asturlibros**
NOROESTE  **librandia**

Se trata de un escenario sin precedentes entre los principales agentes del sector de la distribución de libros en España para facilitar el acceso al mercado de la totalidad de los títulos que actualmente se encuentran activos en el catálogo del editor.

En este escenario conviven los **títulos de novedad** en stock con los **títulos de fondo** bajo demanda tal y como lo hacen en la actualidad el libro en papel y el libro electrónico.

Cuando un librero entra al sistema de su distribuidor buscando un libro y éste no tiene existencias, se muestra un icono informando de que ese libro puede ser solicitado bajo pedido, seleccionada esa opción el libro será producido por Podiprint y enviado a destino.



20% + **80%** = **100%**
LIBROS DE NOVEDAD en stock LIBROS DE FONDO bajo demanda DISPONIBILIDAD EN LIBRERÍAS



ELIMINA EL
AGOTADO



MEJORA LA
DISPONIBILIDAD



AUMENTA TU
VISIBILIDAD



MEJORA EL
SERVICIO

RETO 2



VENDE EN FIRME EN LAS PRINCIPALES LIBRERÍAS DE LATINOAMÉRICA

Abre una nueva ruta comercial directa con las principales librerías de Latinoamérica a través de la distribución bajo demanda.

Podiprint es un print partner de **Bibliomanager**, principal distribuidor de libros bajo demanda líder en los mercados de habla hispana que permite conectar a editores, librerías y subdistribuidores por toda Latinoamérica.

Con Bibliomanager conectas tu catálogo sin coste, sin stock ni devolución, una distribución internacional donde tan solo viajan los metadatos. Tus ejemplares solo son impresos una vez han sido vendidos, desde un ejemplar, respetando la calidad editorial y en un tiempo de producción y entrega mínimos.

CÓMO VENDER A NIVEL INTERNACIONAL EN 6 PASOS

1 CARGA DE LOS METADATOS

- El editor realiza la carga del catálogo a través de Bibliomanager.

2 INTEGRACIÓN EN LA LIBRERÍA

- La Librería recibe los metadatos e integra los títulos en su escaparate online y base de datos.

3 EL LECTOR COMPRA EL LIBRO

- El lector realiza la compra del libro bajo demanda y lo recoge a las siguientes 72 horas.

4 IMPRESIÓN DEL EJEMPLAR

- El distribuidor perteneciente al país de donde se haya realizado la compra procede a la impresión.

5 ENTREGA DEL LIBRO

- El distribuidor envía el libro a la librería en las condiciones pactadas.

6 LIQUIDACIÓN AL EDITOR

- El lector realiza el pago, librería retiene su porcentaje y Podiprint liquida al editor.

PRINT PARTNERS / SUBDISTRIBUIDORES



ALGUNAS DE LAS LIBRERÍAS CONECTADAS

libreriadelaU
contenidos + soluciones

SBS | librería
internacional

gandhi.
COM.FIX

ozonum



libros
UNAM

,QUADE.

ARCADIA / MEDIATICA

saxo

RETO 3



CONTROLA EL RIESGO DE TU INVERSIÓN CON LA PRODUCCIÓN BAJO DEMANDA NACIONAL

¿Cuál es tu porcentaje de devolución del último año? Con Podiprint te acercará al 0%.

Según datos de la industria más de un 30% de lo que se produce llega devuelto a las cocinas del editor, ese dato rompe la caja y la estrategia de cualquier empresa y más cuando los resultados de las ventas y devoluciones no las obtienes en tiempo real.

AJUSTA TU PRODUCCIÓN AL RITMO DE LA DEMANDA

La tirada media en España se sitúa en torno a los 2.800 ejemplares pero, ¿todos están disponibles en el lineal de la librería desde el primer momento?

Imprimiendo bajo demanda puedes realizar una primera tirada controlada para el lanzamiento y

solicitar reimpressiones conforme avance la demanda, **evitando así roturas de stock**. Cada vez que necesites nuevos ejemplares podrás entrar en tu propia zona privada y solicitarlos para múltiples envíos.

IMPRESIÓN EN CANARIAS

Graphiexpress, partner de Bibliomanager en las Islas Canarias, hace posible agilizar tu estrategia comercial y de distribución en las Islas, evitando que el tiempo de llegada de tus libros a las librerías o clientes finales pueda poner en riesgo la operación comercial. Imprimiendo directamente en las Islas Canarias, evitarás además las incidencias aduaneras y los problemas derivados de la

devolución y recogida de mercancía.

Planta de producción que junto con Podiprint, opera en territorio nacional pero en un pequeño mercado con necesidades y características especiales que, a partir de ahora, podrás abordar con total seguridad.



NUESTRA PLANTA DE PRODUCCIÓN EN ESPAÑA ABANDERA LA INVERSIÓN EN TECNOLOGÍA BAJO DEMANDA

Recientemente se ha incorporado el último modelo de Océ ColorStream 6000 Chroma, único en España hasta la fecha.

Maquinaria que completa el parque productivo de Podiprint y que permitirá aumentar la exhibición en tiempo, recursos y formatos, beneficios que directamente repercutirán sobre la oferta de producción y distribución bajo demanda a nuestros editores.



RETO 4

TRAZA LAS VENTAS EN TIEMPO REAL

La información comercial en tiempo real, **saber qué vendes y en qué puntos de venta al instante**, es una de tus principales herramientas para la toma de decisiones, por eso no debes prescindir de la información ni conformarte con obtenerla cuando realmente ya no resulta efectiva, debe de ser una herramienta que fomente la proactividad y te permita contralar las desviaciones de tu estrategia...

Este es de hecho uno de los puntos fuertes de Bibliomanager tanto para la operativa de impresión bajo demanda como de distribución nacional e internacional.

Una plataforma intuitiva, práctica y en línea que conecta a librerías, distribuidores y partners de impresión de España y Latinoamérica para la producción y venta de libros.

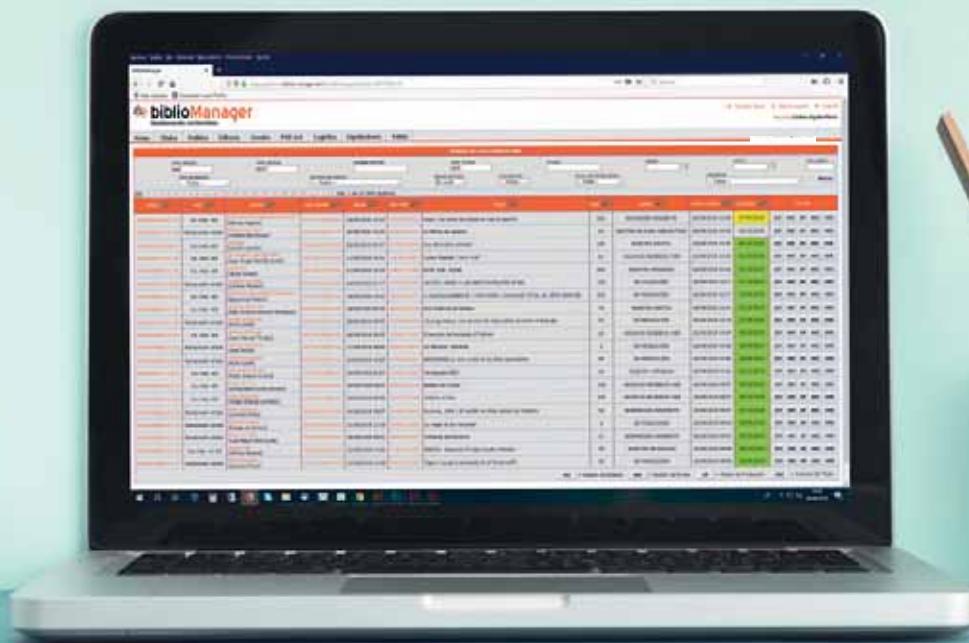
¿QUÉ VALOR TE APORTA LA GESTIÓN DE LA IMPRESIÓN Y DISTRIBUCIÓN A TRAVÉS DE BIBLIOMANAGER?

- ➔ Velocidad de respuesta. Títulos disponibles de inmediato a través de los canales
- ➔ Crecimiento de las ventas como consecuencia de títulos "siempre disponibles"
- ➔ Evita tratar con impresores locales, distribución de archivos no seguros y de cambio de divisas
- ➔ La relación comercial siempre la mantienes con Podiprint
- ➔ Elimina los gastos de envío internacionales.



UN ÚNICO ENTORNO PARA LA IMPRESIÓN Y DISTRIBUCIÓN INTERNACIONAL

 **bibliomanager**



Acceso a presupuestos en línea 24/7



Acceso multiusuario con registro de actividad



Gestión de catálogo, administración y facturación en línea



Entorno único para POD y 1:1 Internacional



Seguimiento de procesos productivos con histórico por título y pedido

RETO 5



ATIENDE LAS VENTAS INTERNACIONALES IMPRIMIENDO EN DESTINO

Las vías marítimas y aéreas ya no son los únicos caminos para hacer llegar tus ejemplares a latinoamérica.

¿Cómo puedes mejorar el servicio hacia tus compradores internacionales?

Podiprint, es partner exclusivo para España de **Bibliomanager e Ingram**, principales agentes de la distribución bajo demanda internacional, que te abren las puertas de la distribución e impresión bajo demanda de los principales mercados del mundo.

Con Podiprint podrás solicitar tantas impresiones como reimpresiones necesites, recibir las cotizaciones en tiempo real, subir ficheros, ver el estado de tus pedidos... y todo en más de 16 países.

AMÉRICA

EE.UU., Argentina,
México, Colombia,
Perú, Uruguay





PIENSA ON DEMAND

IMPRESIÓN BAJO
DEMANDA



 **bibliomanager**

INGRAM

RETO 6



VENDE A TRAVÉS DE TU PROPIA TIENDA A NIVEL NACIONAL E INTERNACIONAL Y SIN STOCK

Si tienes tienda online y tus libros entran dentro del estándar de la impresión bajo demanda, ¿por qué no vender a todo el mercado de habla hispana?

La inversión en tecnología y producción de **Bibliomanager y Podiprint** permiten ofrecerte una solución conjunta para internacionalizar las ventas a través de tu tienda online.

Un puente tecnológico que conecta tu ecommerce con las plantas de producción de **España, México, Argentina, Colombia, Perú y Uruguay**, para que cuando recibas una compra en alguno de estos mercados directamente se pueda producir en el país de destino.



Elimina el stock de tu almacén



Abre nuevos mercados para el lector final



Internacionaliza tu sello

TODO SON...

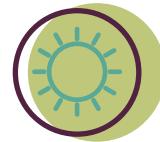
...VENTAJAS



Reduce tiempos administrativos

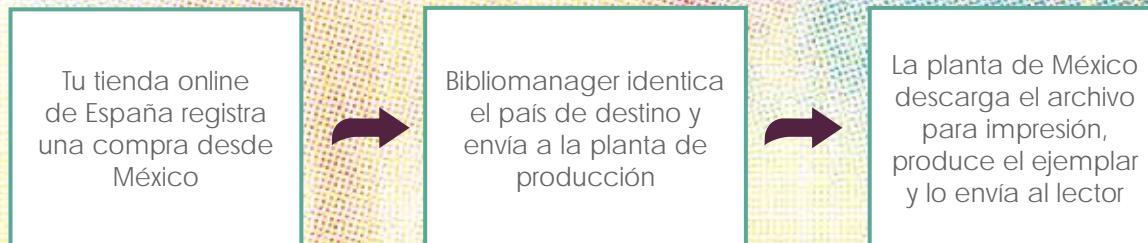


Mejora tu disponibilidad



Transparencia, trazabilidad instantánea

¿QUÉ OCURRE CUANDO UN USUARIO TE SOLICITA UN EJEMPLAR DESDE... MÉXICO?



RETO 7

DINAMIZA TUS CATÁLOGOS EN EL EXTERIOR

Podiprint te ofrece un programa exclusivo para internacionalizar tus libros en papel y optimizar la venta, distribución e impresión de libros en los principales mercados de habla hispana, siempre desde un mismo paradigma, vender y después producir imprimiendo en el país de destino en un escenario común donde librerías, editores y partners de la alianza internacional de Bibliomanager se conectan para multiplicar la venta y generar negocio, eliminando las barreras productivas y superando los obstáculos de la exportación/importación.

Este programa de dinamización es un escenario exclusivo para aquellos editores que nos eligen como su distribuidor bajo demanda y nos confían su estrategia de producción nacional.

Un programa que te facilitará comunicaciones exclusivas donde te haremos partícipe de los nuevos puntos de venta disponibles, descuentos, novedades, espacios publicitarios en puntos de venta internacionales, sesiones formativas... y un sinfín de ventajas ilimitadas.



QUÉ ACCIONES SE LLEVAN A CABO PARA DINAMIZAR TUS CATÁLOGOS

LANZAMIENTOS INTERNACIONALES

NOTA DE PRENSA

AUDITORÍA SEO

GESTIÓN DE INFLUENCERS

GESTIÓN DE MEDIOS

PROGRAMA DE DISPLAYS

NEWSLETTER A LIBRERÍAS

WEBINARS DE MARKETING Y COMUNICACIÓN

SAMPLING

BLOG AMBASSADOR

ADS EN RRSS

...

“La pluma es lengua del alma; cuales fueren los conceptos que en ella se engendraron, tales serán sus escritos”.

Miguel de Cervantes (Hidalgo Don Quijote de la Mancha)

RETO 8



CAMBIA TU REALIDAD

Es habitual que esa batalla que mantienes a diario con los pequeños frentes que se abren en tu rutina no te deje avanzar en tu estrategia global, conoces los retos que se plantean, tienes previsto abordarlos pero sin embargo, van pasando a la larga lista de pendientes.

Si aún crees que ese momento de tiempo libre para la reflexión y la estrategia llegará en algún momento, olvídalos, porque no será así.

Evolucionar es aceptar la realidad de que el entorno está cambiando y que las herramientas de las que dispones ya no son suficientes para seguir a la conquista del lector, su consumo cambia, sus preferencias varían y sus hábitos también.

Por eso te proponemos evolucionar, dar el paso, integrar las bondades de filosofía on demand en tu estrategia de distribución e impresión, porque no romperán tu universo conocido, simplemente te harán más competitivo, sólido y seguro ante los cambios.

// **EVOLUCIONAR
ES ACEPTAR
LA REALIDAD
DE QUE EL
ENTORNO ESTÁ
CAMBIANDO //**





EVOLUCIONA

**ENFRÉNTATE A LOS NUEVOS
RETOS DEL LIBRO**

**CONÉCTATE
A LA ERA ON
DEMAND**

Podiprint

piensa on demand

T.: (+34) 952 70 60 04 | T.: (+34) 952 84 55 03
podiprint@podiprint.com | www.podiprint.com